

Licencja Microsoft Select dla Edukacji

Przewodnik

Microsoft | Volume Licensing



Spis treści

Opis akademickich programów licencjonowania grupowego	3
Licencjonowanie w modelu transakcyjnym	3
Otwarta Licencja Microsoft dla Edukacji (Academic Open License)	3
Licencja Select dla Edukacji (Academic Select License)	3
Licencjonowanie w modelu subskrypcyjnym	4
Zalety Licencji Select dla Edukacji	5
Charakterystyka Licencji Select dla Edukacji	5
Prognozowanie	5
Pule produktów	5
Pula aplikacji	5
Pula systemów operacyjnych	6
Pula serwerów	6
Poziomy cenowe i minimalna liczba punktów	6
Wartości punktowe	6
Minimalna liczba punktów w poziomach	6
Pule, produkty i punkty — przykłady	7
Wymagania minimalne w programie Licencja Select dla Edukacji	7
Software Assurance	8
Członkostwo Software Assurance Membership	8
Administrowanie korzyściami i usługami Software Assurance	8
Zakup licencji i płatności	9
Odbiór oprogramowania zamówionego w Licencji Select dla Edukacji	11
Produkty — pule i grupy	11
Zestaw nośników instalacyjnych	12
Administrowanie licencjami	12
Program Student Select	13
Dostępne produkty	13
Prawo do obniżenia wersji	13
Składanie zamówień	13
Dystrybucja oprogramowania	13
Wymagania minimalne	14
Słownik	15

Opis akademickich programów licencjonowania grupowego

Programy licencjonowania grupowego są dla klientów edukacyjnych, zainteresowanych zakupem wielu kopii produktów Microsoft i uproszczeniem sposobu zarządzania oprogramowaniem na wielu komputerach, efektywnym sposobem redukcji całkowitego kosztu posiadania oprogramowania.

Klienci edukacyjni mogą nabywać oprogramowanie Microsoft w programach licencjonowania grupowego zarówno w modelu transakcyjnym, jak i subskrypcyjnym.

Licencjonowanie w modelu transakcyjnym

Programy licencjonowania grupowego oparte na modelu transakcyjnym umożliwiają zakup niewygasających (wieczystych) licencji na oprogramowanie (klient jest właścicielem licencji) w cenach niższych niż oprogramowanie detaliczne i bez problemów związanych z przechowywaniem opakowań.

W ofercie Microsoft znajdują się dwa edukacyjne programy licencjonowania grupowego oparte na modelu transakcyjnym: program Otwartej Licencji Microsoft dla Edukacji i program Licencji Select dla Edukacji.

Otwarta Licencja Microsoft dla Edukacji (Academic Open License)

Program Otwartej Licencji Microsoft® dla Edukacji jest powszechnie dostępnym i ekonomicznym sposobem zakupu licencji na oprogramowanie Microsoft przez placówki edukacyjne. Minimalny próg zamówienia to jedynie pięć licencji. Wystarczy tylko określić liczbę potrzebnych licencji na oprogramowanie i złożyć zamówienie u autoryzowanego odsprzedawcy produktów edukacyjnych (Authorized Education Reseller — AER). Po zakupieniu licencji, nośniki instalacyjne można uzyskać z zatwierdzonego przez Microsoft źródła, dzięki czemu można uniknąć nieporęcznych pudełek i związanych z nimi wydatków. Potwierdzenia zakupu licencji rozprowadzane są drogą elektroniczną i publikowane w bezpiecznej witrynie internetowej.

Licencja Select dla Edukacji (Academic Select License)

Licencja Microsoft Select dla Edukacji to sposób zakupu licencji grupowych przeznaczony dla instytucji edukacyjnych, które posiadają co najmniej 250 komputerów i potrafią przewidzieć zapotrzebowanie na licencje w ciągu najbliższych trzech lat. Poziom cen wyznaczany jest osobno dla każdej z trzech pul, do których należą zamawiane produkty (aplikacje, systemy, serwery). Z każdym produktem, dostępnym w programie Licencji Select dla Edukacji, związana jest pewna wartość punktowa. Poziom cen produktów w każdej puli ustalany jest na podstawie wyrażonej w punktach sumarycznej prognozowanej wielkości zakupów oprogramowania. Po zawarciu umowy klient otrzymuje subskrypcję nośników instalacyjnych oprogramowania objętego umową i może natychmiast rozpocząć reprodukcję i użytkowanie tego oprogramowania. Umowę Select dla Edukacji można zawrzeć za pośrednictwem dowolnego edukacyjnego partnera Large Account Reseller (LAR).

Licencjonowanie w modelu subskrypcyjnym

Programy licencjonowania grupowego oparte na modelu subskrypcyjnym zapewniają prawo do użytkowania wybranych produktów, a także wszystkich ich nowszych i starszych wersji, przez określony czas. W przypadku licencji na aplikacje i systemy operacyjne oraz licencji dostępowych CAL, klient zachowuje zgodność licencyjną nawet wtedy, gdy w czasie obowiązywania umowy liczba komputerów się zwiększy — wystarczy tylko raz na rok zgłosić zwiększenie liczby pracowników w przeliczeniu na równoważniki pełnego etatu (FTE).

W ofercie Microsoft znajdują się dwa oparte na modelu subskrypcyjnym edukacyjne programy licencjonowania grupowego. Program Campus Agreement został przygotowany z myślą o placówkach szkolnictwa wyższego. Upraszcza on zasady licencjonowania, pozwalając na liczenie użytkowników korzystających z oprogramowania, a nie komputerów, na których oprogramowanie to jest zainstalowane. Natomiast program School Agreement przeznaczony jest dla przedszkoli oraz szkół podstawowych, gimnazjalnych i ponadgimnazjalnych. Zasady licencjonowania są proste i wymagają podania firmie Microsoft raz na rok liczby wykorzystywanych komputerów.

Z subskrypcyjnym modelem licencjonowania związanych jest wiele korzyści, w tym:

- **Łatwość zachowania zgodności licencyjnej.** Ponieważ w okresie obowiązywania umowa obejmuje wszystkich użytkowników i wszystkie komputery klienta, można mieć pewność, że użytkowane produkty mają pełne pokrycie licencyjne.
- **Niskie nakłady administracyjne.** Licencjonowanie oprogramowania w modelu subskrypcyjnym eliminuje potrzebę śledzenia licencji na objęte umową oprogramowanie wykorzystywane na poszczególnych komputerach. Jest to szczególnie istotne w przypadku zarządzania oprogramowaniem w środowisku zdecentralizowanym.
- **Stały dostęp do najnowszych technologii.** Licencjonowanie w modelu subskrypcyjnym pozwala użytkownikom korzystać z najnowszych wersji oprogramowania objętego umową. Co więcej, klient automatycznie otrzymuje nośniki instalacyjne z nowymi wersjami aplikacji i systemów operacyjnych, udostępnionymi w okresie obowiązywania umowy.
- **Łatwość budżetowania i zakupu.** Za wszystkie produkty School Agreement wybrane na dany rok wnosi się jedną opłatę roczną.
- **Wyjątkowa wartość.** Standaryzacja platformy użytkowanych produktów pozwala na obniżenie całkowitego kosztu posiadania oprogramowania przy jednoczesnym zwiększeniu produktywności pracowników i zapewnieniu stałego dostępu do najnowszych technologii. W cenę umowy licencyjnej wliczone jest członkostwo Software Assurance Membership, zapewniające dostęp do zasobów pomocy technicznej, narzędzi i szkoleń eLearning. Klienci edukacyjni uzyskują także bezpłatne członkostwo w programie MSDN® Academic Alliance.

Zalety Licencji Select dla Edukacji

Licencja Select dla Edukacji (Academic Select License) to elastyczny program licencjonowania grupowego przeznaczony dla instytucji edukacyjnych. Licencja Select dla Edukacji daje następujące korzyści:

- **Wygodny sposób zamawiania licencji** — Licencja Select dla Edukacji oparta jest na prostym modelu transakcyjnym, w którym obowiązuje miesięczny cykl rozliczeń i przesyłania potwierdzeń nowych licencji.
- **Proste zasady i łatwość utrzymania zgodności licencyjnej** — klienci kupują licencje i ochronę aktualizacyjną Software Assurance wtedy, gdy tego potrzebują.
- **Oprogramowanie do celów szkoleniowych** — klient ma prawo użytkowania do 20 kopii większości tytułów oprogramowania Microsoft na potrzeby ewaluacyjne i szkoleniowe.
- **Wysoka wartość inwestycji** — dzięki Software Assurance można z łatwością utrzymać aktualność oprogramowania i — w zależności od tego, czy ochrona Software Assurance została zakupiona na poszczególne licencje, czy jako członkostwo Software Assurance na całą pulę produktów — uzyskać dodatkowe korzyści i usługi, takie jak zasoby i narzędzia wsparcia technicznego czy szkolenia eLearning.

Charakterystyka Licencji Select dla Edukacji

Prognozowanie

Kwalifikacja do programu Select dla Edukacji jest oparta na prognozie liczbie licencji, które zostaną zakupione w ciągu trzyletniego okresu obowiązywania umowy.

Co rok, w rocznicę zawarcia umowy, następuje porównanie faktycznej liczby licencji zakupionych w ciągu ostatnich 12 miesięcy, z prognozą w celu sprawdzenia, czy klient spełnia założenia przyjęte w prognozie.

Pule produktów

Produkty podzielono na trzy kategorie zwane pulami, zawierające licencje na aplikacje, systemy operacyjne i serwery. Podział produktów na pule pozwala na sumowanie wartości punktowych różnorodnych licencji na oprogramowanie Microsoft podobnego typu. Kwalifikacja do programu przeprowadzana jest na podstawie prognozowanej całkowitej liczby punktów za licencje zakupione w każdej z pul. Punkty z różnych pul nie są sumowane — naliczane są niezależnie dla każdej puli.

Pula aplikacji

Pula aplikacji zawiera produkty Microsoft, takie jak Microsoft Office 2007, Microsoft Office Excel®, Microsoft Office Word, Microsoft Office Project, Microsoft Office Visual Studio® czy Microsoft Office Publisher.

Pula systemów operacyjnych

Pula systemów operacyjnych zawiera licencję uaktualniającą systemu Windows Vista™ Business. Pełne licencje na system operacyjny dostępne są wyłącznie w kanale sprzedaży detalicznej i u producentów sprzętu (OEM).

Pula serwerów

Pula serwerów zawiera produkty Microsoft uruchamiane na serwerach sieciowych, takie jak Microsoft Windows Server™ oraz licencje dostępowe CAL (Client Access License).

Poziomy cenowe i minimalna liczba punktów

W programie Licencja Select dla Edukacji klienci prognozują swoją zdolność do przekroczenia wymaganego progu punktowego w poszczególnych pulach produktów. Jeśli wymaganie minimalne nie zostanie spełnione, zakupy licencji grupowych na produkty z danej puli nie będą możliwe.

Obowiązuje jeden poziom cen Licencji Select dla Edukacji — przedstawiono to w poniższej tabeli:

Poziom cen Licencji Select dla Edukacji	Minimalna prognozowana liczba punktów za produkty zakupione w jednej puli w ciągu 3 lat
A	1.500

Minimalną liczbę punktów w danej puli produktów można uzyskać, kupując nowe licencje (L), zestawy licencja + Software Assurance (L+SA) lub samą ochronę aktualizacyjną SA dla produktów już wcześniej objętych zapewnieniem oprogramowania (SA).

Wartości punktowe

Do każdego produktu Microsoft przypisana jest wartość punktowa. Wartości te określone są w liście produktów. Do niektórych produktów przypisano więcej niż jeden punkt. Jeśli do produktu przypisano dwa punkty, nie oznacza to, że klient, kupując produkt, otrzyma dwie niezależne licencje. Oznacza to, że klient otrzymuje dwa punkty zaliczane na poczet wymogów ustalonych w prognozie.

Minimalna liczba punktów w poziomach

Okres obowiązywania umowy Licencji Select dla Edukacji 6.x został wydłużony do trzech lat (w poprzednich wersjach programu okres obowiązywania umowy wynosił dwa lata). Zmiana ta została odzwierciedlona w wymaganiach punktowych Licencji Select dla Edukacji. We wcześniejszych wersjach programu do kwalifikacji na poziomie A wymagane było uzyskanie 1.000 punktów. Po wydłużeniu okresu obowiązywania umowy z dwóch do trzech lat, próg punktowy poziomu A podniesiono do 1.500 punktów. W ten sposób utrzymano wymóg zakupu na poziomie 500 punktów na jeden rok okresu obowiązywania umowy.

Pule, produkty i punkty — przykłady

Aplikacje	punkty	Systemy	punkty	Serwery	punkty
Microsoft Office Professional	2	Windows Vista Business Upgrade	2	Microsoft Windows Server	15
Microsoft Office Excel	1			Microsoft Windows Server Client Access License	1
Microsoft Office Project	1				

W tabeli zestawiono produkty wykorzystane w poniższych przykładach.

Przykład: Jeśli w trakcie pierwszego roku obowiązywania umowy klient zakupi w puli aplikacji 300 licencji Office Enterprise 2007 po 2 punkty każda, w puli systemy — 150 licencji Windows Vista Business Upgrade po 2 punkty każda, a w puli serwery — 6 licencji Windows Server 2003 po 15 punktów każda, i 550 licencji dostępowych CAL po 1 punkcie każda, sumy punktów w poszczególnych pulach będą przedstawiały się następująco:

Pula aplikacji

Office Enterprise 2007: 300 licencji × 2 punkty = 600 punktów. Pod koniec pierwszego roku klient przekroczył 1/3 trzyletniej prognozy zakupów i kwalifikuje się do kontynuacji programu Select dla Edukacji w puli aplikacji przez kolejny rok.

Pula systemów

Windows Vista Business Upgrade: 150 licencji × 2 punkty = 300 punktów. Pod koniec pierwszego roku klient nie przekroczył 1/3 trzyletniej prognozy zakupów i nie kwalifikuje się do kontynuacji programu Select dla Edukacji w puli systemów przez kolejny rok.

Pula serwerów

Windows Server 2003 z licencjami dostępowymi CAL: 6 licencji × 15 punktów plus 550 licencji × 1 punkt = 640 punktów. Pod koniec pierwszego roku klient przekroczył 1/3 trzyletniej prognozy zakupów i kwalifikuje się do kontynuacji programu Select dla Edukacji w puli serwerów przez kolejny rok.

Sprawdzenie zgodności z prognozą

Raz na rok Microsoft porównuje historię zakupów za ostatnie 12 miesięcy z wymaganiami minimalnymi prognozowanego poziomu cenowego w poszczególnych pulach. Podczas pierwszej weryfikacji Microsoft sprawdza, czy klient zrealizował 1/3 prognozowanych zakupów. Proces ten zostanie powtórzony w 24 miesiące po rozpoczęciu umowy. Jeśli klient dokonał zakupów mniejszych niż wymagana minimalna prognoza, umowa zostanie zerwana dla pul, w których nie udało się zrealizować wymaganego minimum.

Wymagania minimalne w programie Licencja Select dla Edukacji

poziom	koniec 1. roku	koniec 2. roku	koniec 3. roku
A	500	1.000	1.500

Software Assurance

Licencje nabyte w programie Licencja Select dla Edukacji można objąć zapewnieniem oprogramowania (Software Assurance). Software Assurance ułatwia pełne wykorzystanie inwestycji w zakup oprogramowania, zapewniając prawo do korzystania z każdej nowej wersji oprogramowania, dla którego jest wykupione, udostępnionej w okresie obowiązywania umowy Licencji Select dla Edukacji. Klienci mają także dostęp do szkoleń eLearning dotyczących produktów, na które została wykupiona ochrona Software Assurance.

Członkostwo Software Assurance Membership

Członkostwo Software Assurance Membership to dodatkowa korzyść dostępna dla organizacji, które zdecydują się zakupić Software Assurance dla każdej nowej licencji kupowanej w określonej puli produktów (aplikacje, serwery, systemy). Z członkostwem tym związane są następujące korzyści:

Etap cyklu życia	Opis	Korzyści
Etap 1: Planowanie	Budowa planu wdrażania nowych technologii, efektywne budżetowanie, uproszczenie procesu zakupu oprogramowania	<ul style="list-style-type: none"> • prawo do nowych wersji • płatności ratalne
Etap 2: Wdrażanie	Podniesienie produktywności specjalistów IT poprzez udostępnienie im zaawansowanych narzędzi przygotowawczych i instalacyjnych	<ul style="list-style-type: none"> • środowisko preinstalacji Windows
Etap 3: Eksploatacja	Wykorzystanie najnowszych technologii oraz rozwój umiejętności związanych z wdrażaniem i migracją oprogramowania i zarządzaniem nim	<ul style="list-style-type: none"> • Windows Vista Enterprise • szkolenia Microsoft eLearning
Etap 4: Konserwacja	Utrzymanie stabilnego środowiska IT z wykorzystaniem usług, narzędzi i materiałów referencyjnych dotyczących sieci i stacji roboczych	<ul style="list-style-type: none"> • firmowe zgłaszanie błędów • licencje dla serwerów zimnej rezerwy • subskrypcja TechNet Plus • moderowane grupy dyskusyjne TechNet
Etap 5: Migracja	Technologie i pomoc techniczna pomocne w migracji do nowych wersji oprogramowania	<ul style="list-style-type: none"> • system Windows Fundamentals dla przestarzałych komputerów PC (nowość w 2006) • rozszerzony okres dostępności poprawek typu hotfix

Więcej informacji na temat korzyści zapewnianych w ramach członkostwa Software Assurance Membership można znaleźć pod adresem <http://www.microsoft.com/education/SoftwareAssurance.mspx>.

Administrowanie korzyściami i usługami Software Assurance

Do zarządzania korzyściami i usługami Software Assurance służy witryna MVLS (Microsoft Volume Licensing Service), dostępna pod adresem <https://licensing.microsoft.com/>. Informacje na temat sposobu dostępu do witryny MVLS i zarządzania korzyściami rozsyłane są do wszystkich klientów, którzy wykupili ochronę Software Assurance.

Jeśli klient potrzebuje dodatkowego wsparcia w zakresie korzystania z witryny MVLS, powinien skontaktować się centrum pomocy technicznej MVLS pod numerem telefonu 1-866-230-0560 lub wysłać pocztę e-mail na adres mvlshelpa@msdirectservices.com.

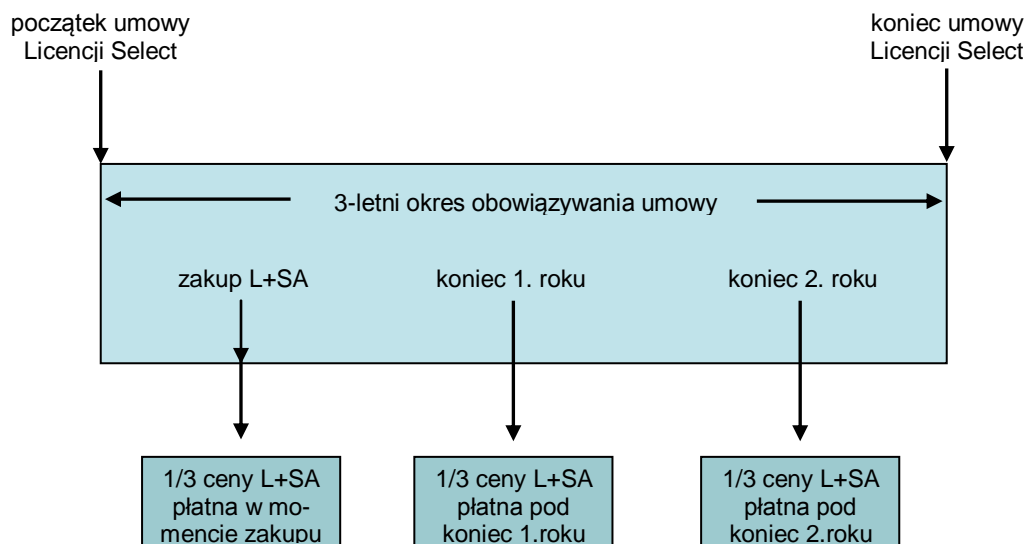
Zakup licencji i płatności

Klienci kupujący oprogramowanie w programie Licencja Select dla Edukacji mają do dyspozycji wiele sposobów zakupu licencji i zapłaty za nie. Pierwsza możliwość to zapłata za licencje w momencie zakupu. Druga możliwość dostępna jest w przypadku zakupu Software Assurance lub zakupu zestawów składających się z licencji i Software Assurance (L+SA) i polega na rozłożeniu płatności na równe raty przez okres pozostały do końca umowy. Jeśli klient wybierze tę opcję, Microsoft podzieli cenę SA lub L+SA na równe raty w liczbie zależnej od czasu, jaki pozostał do końca obowiązywania umowy Licencja Select dla Edukacji.

Jeśli klient zamówi licencje w czasie pierwszego roku obowiązywania umowy, pierwszą ratę będzie musiał zapłacić w momencie zamówienia licencji, a pozostałe dwie raty — w pierwszą i drugą rocznicę zawarcia umowy. Wszystkie trzy raty są równe i nie mają na nie wpływu ewentualne zmiany cen w okresie obowiązywania umowy. Program Licencja Select dla Edukacji jest dostępny na całym świecie za pośrednictwem edukacyjnych partnerów LAR (Large Account Reseller). Ostateczne ceny i terminy płatności ustalane są pomiędzy klientem a obsługującą go firmą LAR.

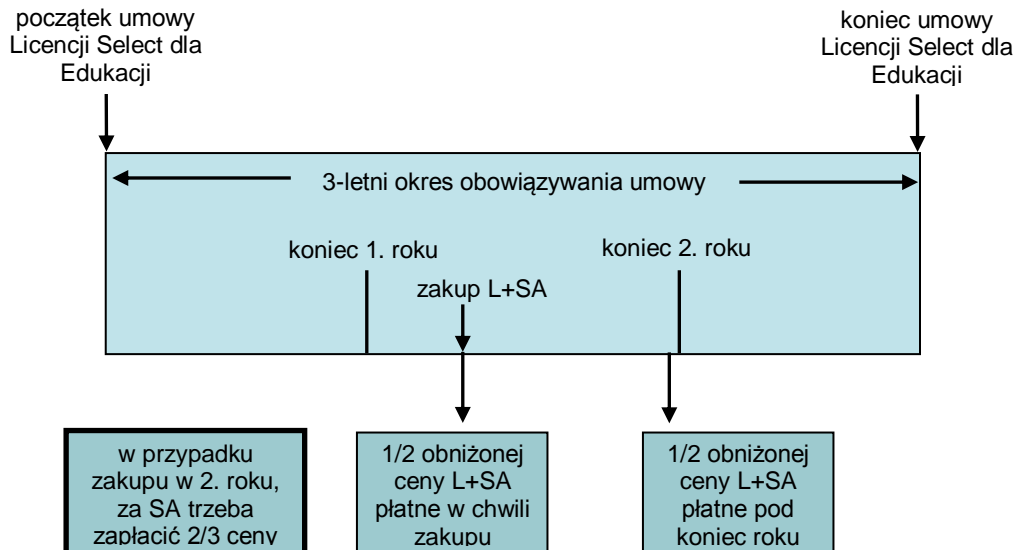
Zamówienia złożone w pierwszym roku obowiązywania umowy

W przypadku zakupu L+SA w pierwszym roku obowiązywania umowy, płatności można podzielić na trzy równe raty, płatne przez okres pozostały do końca umowy. Przedstawiono to na poniższej ilustracji.



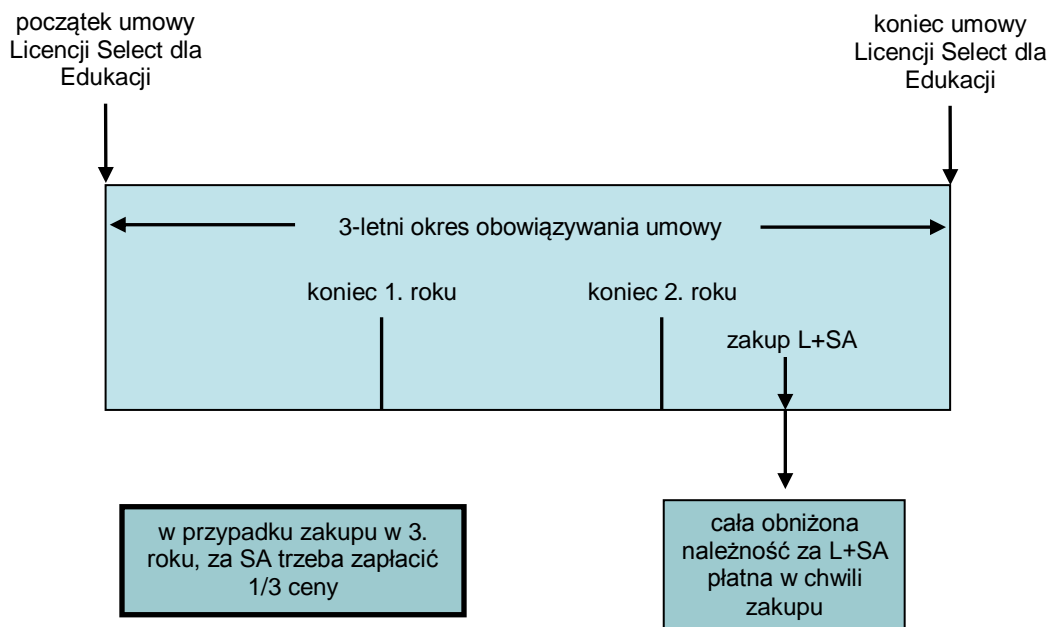
Zamówienia złożone w drugim roku obowiązywania umowy

W przypadku zakupu L+SA w drugim roku obowiązywania umowy, obniżona cena jest rozkładana na dwie równe raty, płatne przez okres pozostały do końca obowiązywania umowy.



Zamówienia złożone w trzecim roku obowiązywania umowy

W przypadku zakupu L+SA w trzecim roku obowiązywania umowy, w momencie zakupu trzeba zapłacić całą obniżoną cenę licencji.



Odbiór oprogramowania zamówionego w Licencji Select dla Edukacji

Firma Microsoft po otrzymaniu umowy rejestracji Licencji Select dla Edukacji wysłała na adres podany w rejestracji zestaw nośników instalacyjnych. Zestaw zawiera płyty instalacyjne wszystkich produktów oferowanych do tej pory w ramach Licencji Select dla Edukacji. Zarejestrowane jednostki stowarzyszone automatycznie otrzymują zestawy uaktualniające — co miesiąc, aż do końca okresu obowiązywania umowy Licencji Select dla Edukacji. Zestawy uaktualniające zawierają oprogramowanie wyłącznie z pul wyszczególnionych w umowie rejestracji. Dodatkowe subskrypcje nośników można zamawiać w firmach LAR za opłatą.

Licencjonowane oprogramowanie można także pobrać z witryny MVLS (Microsoft Volume Licensing Service), dostępnej pod adresem <https://licensing.microsoft.com/>.

Produkty — pule i grupy

Nośniki instalacyjne oprogramowania z trzech pul produktów zostały dodatkowo podzielone na dziewięć grup produktów, dzięki czemu klienci mogą wybierać grupy produktów, dla których chcą otrzymywać nośniki. Jeśli klient na przykład nie potrzebuje narzędzi programistycznych czy produktów Microsoft Press®, może zrezygnować z tych nośników, zmniejszając tym samym liczbę płyt, jakimi będzie musiał zarządzać.

Poniżej przedstawiono podział na pule i grupy oraz przykłady produktów należących do poszczególnych grup:

Pula aplikacji

- rodzina produktów Microsoft Office — zestawy Office i aplikacje takie jak Project, itp.
- narzędzia programistyczne — Visual Studio, Microsoft SQL Server™ Developer Edition, Office Developer, itp.
- szkolenia — produkty Microsoft Press, Microsoft Encarta®, itp.
- produkty dla komputerów Macintosh — Office for Mac, itp.

Pula systemów

- klienckie systemy Windows dla firm — Windows NT® Workstation, Windows Vista Business
- klienckie systemy Windows dla konsumentów — Windows 98, Windows Millennium, IEAK, itp.
- Windows 3.1 i MS-DOS®.

Pula serwerów

- serwery Windows — Windows 2003 Server, Windows NT Server, itp.
- aplikacje serwerowe — SNA, Proxy, Site Server, itp.

Zestaw nośników instalacyjnych

nowy internetowy przewodnik użytkownika, ułatwiający zarządzanie zestawem i produktami	wyszukiwanie proste i zaawansowane
interaktywne wyszukiwanie produktów	podział produktów według grupy i języka
informacje o programie i zasadach	przyporządkowanie starszych wersji produktów do nowszych wersji produktów
szczegóły zamówienia	comiesięczne wysyłki ze szczegółowymi informacjami
wytyczne na temat postępowania z nośnikami	aktualne wersje produktów według nazwy, grupy i języka
informacje na temat wymiany gwarancyjnej	szczegółowa lista aktualnej zawartości zestawu
instrukcje instalacji	lista produktów usuniętych z oferty

Informacje publikowane są co miesiąc w internetowym przewodniku użytkownika, znajdującym się pod adresem <http://selectug.mslicense.com/>.

Administrowanie licencjami

Witryna MVLS (Microsoft Volume Licensing Services), dostępna pod adresem <https://licensing.microsoft.com/>, to internetowe narzędzie ułatwiające zarządzanie umowami licencyjnymi na oprogramowanie Microsoft i umożliwiające dostęp do informacji o zamówionych licencjach i historii zakupów, pobranie oprogramowania, a także zarządzanie usługami i korzyściami Software Assurance.

Witryna ta stanowi centralne miejsce dostępu do informacji licencyjnych, takich jak szczegółowe informacje na temat umów licencjonowania grupowego, zamówienia licencji czy klucze licencyjne. Z witryny można także pobrać licencjonowane oprogramowanie.

Program Student Select

Program Student Select umożliwia klientom posiadającym umowy Licencji Select dla Edukacji w wersji 6.x zakup licencji i nośników instalacyjnych na niektóre produkty Microsoft i przekazanie ich studentom. Zamówienia składane są w specjalnej umowie rejestracji Student Select w ramach umowy głównej Licencji Select dla Edukacji 6.x Master Agreement.

Dostępne produkty

W momencie publikacji tego przewodnika dostępne były następujące produkty:

- Microsoft Office Enterprise 2007
- Microsoft Office Professional Plus 2007
- Microsoft Office Standard 2007
- Microsoft Office 2004 for Mac Professional Edition
- Microsoft Office SharePoint Designer 2007
- Microsoft Office OneNote 2007
- Microsoft Office Project Professional 2007
- Microsoft Office Visio Professional 2007
- Microsoft Student with Encarta Premium 2007
- Windows Vista Business Upgrade*

Uwaga: Zapewnienie oprogramowania (Software Assurance) nie jest dostępne dla licencji zakupionych w programie Student Select.

*Licencja uaktualniająca — to nie jest pełna licencja. Studenci zainteresowani zakupem licencji Windows Vista Business Upgrade w programie Student Select muszą posiadać licencję na kwalifikujący system operacyjny dla swojego komputera osobistego lub stacji roboczej. Lista kwalifikujących się systemów operacyjnych znajduje się w dokumencie Microsoft Volume Licensing Product List pod adresem <http://www.microsoft.com/licensing/userights>.

Aktualna lista produktów znajduje się pod adresem <http://www.microsoft.com/education/StudentSelect.msp>.

Prawo do obniżenia wersji

Licencje zakupione w programie Student Select obejmują prawo do korzystania ze starszej wersji produktu. Na przykład student, który zakupił licencję Office Professional Plus 2007, może zamiast tego oprogramowania używać Office Professional 2003. W tym celu można zamówić nośniki instalacyjne zarówno najnowszej wersji, jak i starszych wersji oprogramowania.

Składanie zamówień

Zamówienia na licencje Student Select i odpowiadające im nośniki można składać w firmach typu LAR, podając numer rejestracji Student Select.

Dystrybucja oprogramowania

Po otrzymaniu oprogramowania dla studentów, instytucja edukacyjna powinna zorganizować punkt dystrybucji oprogramowania — na przykład w uczelnianej księgarni lub w sklepie

komputerowym. W miejscu tym studenci będą podpisywać umowę licencyjną Student Select (załącznik A umowy rejestracji), płacić za oprogramowanie i nośniki (po cenach ustalonych przez instytucję) i odbierać nośniki instalacyjne. Studenci nie mogą przekazywać licencji Student Select innym osobom.

Wymagania minimalne

Zakupy licencji Student Select muszą przekroczyć równowartość 750 punktów we wszystkich pulach produktów. Wymóg ten musi zostać spełniony do końca okresu obowiązywania umowy głównej Licencji Select dla Edukacji 6.x, w której zawarto umowę rejestracji Student Select. Jest to wymaganie dodatkowe w stosunku do 1.500-punktowego wymagania minimalnego umowy głównej Licencji Select dla Edukacji 6.x. Punkty za licencje Student Select nie są zaliczane na poczet progu 1.500 punktów.

Produkt	Pula	Liczba punktów
Office Enterprise 2007	aplikacje	2 punkty za licencję
Office Professional Plus 2007	aplikacje	2 punkty za licencję
Office Standard 2007	aplikacje	2 punkty za licencję
Office 2004 for Mac Professional Edition	aplikacje	2 punkty za licencję
SharePoint Designer 2007	aplikacje	2 punkty za licencję
OneNote 2007	aplikacje	2 punkty za licencję
Project Professional 2007	aplikacje	2 punkty za licencję
Professional 2007	aplikacje	2 punkty za licencję
Student with Encarta Premium 2007	aplikacje	2 punkty za licencję
Windows Vista Business Upgrade*	systemy	2 punkty za licencję

Przykład: 300 licencji Office Enterprise 2007 × 2 punkty za licencję= 600 punktów w puli aplikacji.

Słownik

Autoryzowany odsprzedawca produktów edukacyjnych

Odsprzedawca autoryzowany do sprzedaży produktów Microsoft dla edukacji kwalifikującym się klientom edukacyjnym.

CUP

Competitive upgrade license — licencja uaktualnienia z produktu konkurencji. Licencja umożliwiająca klientowi nabycie danej wersji produktu Microsoft w określonej cenie pod warunkiem, że posiada on odpowiedni produkt konkurencyjnego producenta.

Dystrybutor

Firma uprawniona przez Microsoft do dystrybucji produktów Microsoft do odsprzedawców.

eOpen

Bezpieczna, dedykowana witryna internetowa zapewniająca klientom Otwartej Licencji Microsoft dostęp do informacji o zakupionych licencjach.

Jednostka stowarzyszona

Firma lub inny podmiot prawny, który posiada lub jest posiadany przez firmę klienta lub ma z tą firmą wspólnego właściciela.

L+SA

zobacz hasło: Zestaw licencja + Software Assurance

Licencja

Dokument dający klientowi prawo do uruchamiania produktu Microsoft w sposób określony w dokumencie PUR (product use rights — prawa użytkowania produktów).

Lista produktów

Dokument zawierający listę wszystkich produktów Microsoft, które można nabyć w ramach umowy Otwartej Licencji dla Edukacji.

Microsoft

Firma Microsoft lub dowolna z jej jednostek stowarzyszonych.

Numer autoryzacji

Numer nadawany klientowi przez Microsoft po utworzeniu konta klienta Otwartej Licencji dla Edukacji. Numer ten pozwala na składanie zamówień dodatkowych przez dwa lata od jego przyznania.

Odsprzedawca

Dowolna organizacja odsprzedająca produkty Microsoft klientom.

Otwarta Licencja (Open License)

W programach licencjonowania grupowego Microsoft, Otwarta Licencja Microsoft to program licencjonowania przeznaczony dla klientów zainteresowanych zakupem co najmniej pięciu licencji. W zależności od kontekstu określenie to może oznaczać reguły i procedury zakupu, zakupione produkty, a także umowę dającą prawo do używania produktów.

Pule produktów

Produkty Microsoft, dostępne w programie Otwartej Licencji dla Edukacji, podzielone są na pule aplikacji, systemów i produktów serwerowych.

Punkty

Wartość liczbowa związana z każdym produktem, stosowana do określania poziomu cenowego w programach Otwartej Licencji Microsoft i Licencji Select.

PUP

Product upgrade license — licencja uaktualnienia produktu z innego produktu Microsoft. Licencja umożliwiająca klientowi nabycie danej wersji produktu Microsoft w określonej cenie pod warunkiem, że posiada on inny produkt tego samego typu, wydany przez firmę Microsoft. Przykładem takiej licencji może być uaktualnienie produktu w wersji standard do produktu w wersji professional.

SA

Zobacz hasło: Software Assurance

Software Assurance

Pozycja cennikowa oznaczająca produkt dający prawo do aktualizacji danego produktu lub usługi Microsoft.

UA

zobacz hasło: Upgrade Advantage

Upgrade Advantage

Dostępna w programach licencjonowania grupowego licencja dająca klientowi w okresie obowiązywania umowy licencyjnej prawo do uzyskania licencji uaktualniających na produkt Microsoft objęty tą licencją.

VUP

Version upgrade license — licencja uaktualnienia wersji produktu. Licencja umożliwiająca klientowi nabycie danej wersji produktu Microsoft w określonej cenie pod warunkiem, że posiada on starszą wersję produktu Microsoft tego samego typu.

Zestaw licencja + Software Assurance

Pojedyncza pozycja cennikowa łącząca w sobie pozycje cennikowe odpowiadające licencji i zapewnieniu oprogramowania.

Informacje przedstawione w tym dokumencie dotyczą klientów w Stanach Zjednoczonych i Kanadzie. Klienci z innych krajów powinni w celu uzyskania bardziej szczegółowych informacji skontaktować się ze swoim regionalnym opiekunem. Warunki użytkowania przedstawionych tu informacji znajdują się pod adresem www.microsoft.com/info/copyright.htm.

© 2006 Microsoft Corporation. Wszelkie prawa zastrzeżone. Microsoft, BackOffice, Encarta, Excel, FrontPage, Microsoft Press, MSDN, MS-DOS, OneNote, Outlook, PowerPoint, SharePoint, SQL Server, Visio, Visual Studio, Windows, Windows NT oraz Windows Vista są znakami towarowymi lub zastrzeżonymi znakami towarowymi firmy Microsoft w Stanach Zjednoczonych i innych krajach. Nazwy firm i produktów wymienionych w dokumencie mogą być znakami towarowymi ich odpowiednich właścicieli.

Dokument ma charakter wyłącznie informacyjny. MICROSOFT NIE UDZIELA W NIM ŻADNYCH GWARANCJI WYRAŻONYCH WPROST LUB DOMYŚLNIE.